

Smo vodilno podjetje s področja razvoja in proizvodnje materialov za avtoličarstvo.



Odličnemu kandidatu (m/ž) ponujamo izzivalno delovno mesto:

DIREKTOR PRODAJE (za domači trg)

Glavne naloge delovnega mesta:

- ✓ vodenje tima,
- ✓ zasnova in izvedba prodajne politike, prodajnih akcij,
- ✓ kreiranje cenovne politike, izdelava kalkulacij
- ✓ kreiranje plačilne politike ter sledenje terjatvam in izvedba izterjav,
- ✓ izdelava prodajnih načrtov
- ✓ iskanje novih priložnosti in razvoj prodajne mreže ter razvoj prodajnih kanalov,
- ✓ organizacija tehničnih in drugih izobraževanj,
- ✓ zasnova in kontrola izvajanja reševanja reklamacij,
- ✓ sodelovanje pri izvedbi in spremljanje prodaje strateškim kupcem ...

Od tebe pričakujemo:

- ✓ vsaj VI. stopnjo izobrazbe ekonomske ali tehnične smeri,
- ✓ najmanj 3 leta delovnih izkušenj na istem ali podobnem delovnem mestu,
- ✓ odlične pogajalske veščine,
- ✓ izrazite organizacijske in vodstvene sposobnosti,
- ✓ visoko motiviranost, fleksibilnost, vztrajnost, samoiniciativnost in ciljno usmerjenost,
- ✓ visoko prodajno usmerjenost,
- ✓ tekoče znanje angleškega jezika,
- ✓ veselje do avtomobilske industrije,
- ✓ oddaljenost od Silca do 60 minut vožnje z avtomobilom.



Svoje predstavitveno pismo in življenjepis pošlji na naslov:
kadri@silco-automotive.com

s pripisom »Za razpis: Direktor prodaje«

Rok za prijavo: 15. 9. 2017

Vlog, iz katerih ni razvidno izpolnjevanje razpisnih pogojev, ne obravnavamo.

V podjetju skrbimo za osebni in poklicni razvoj, zato nudimo:

- ✓ delo v uspešnem in razvijajočem se mednarodnem podjetju,
- ✓ intenzivno izobraževanje in mentorstvo,
- ✓ delo v strokovnem in dinamičnem okolju,
- ✓ službeno vozilo in prenosnik,
- ✓ nagrajevanje delovne uspešnosti.

Z izbranim kandidatom bomo sklenili pogodbo o zaposlitvi za nedoločen čas, s 6-mesečno poskusno dobo.